

# Memoria del Directorio

## EJERCICIO CERRADO AL 30 DE JUNIO DEL 2022

---

Estimados Accionistas,

Me es grato dirigirme a ustedes para detallar los importantes avances que tuvimos en la empresa en este ejercicio cerrado el pasado 30 de junio, entre los puntos importantes destacamos:

Habiendo pasado un acomodo importante en el retome de las actividades económicas a la normalidad luego de la pandemia covid-19, podemos destacar que los resultados del balance fueron más positivos de lo que estábamos esperando llegando las utilidades a Gs .4.946.642.508.-

El crecimiento de la producción fue del 30,7% con respecto al periodo anterior, llegando a los Gs. 61.978.957.306.- alentado por un crecimiento en los negocios importantes de las garantías aduaneras y otros seguros importantes de caución también tuvimos un importante crecimiento en la sección de automóviles impulsado por la reactivación post pandemia.

Se realizó también un importante incremento en las inversiones de la compañía en productos financieros, específicamente en Certificados de Depósito de Ahorro en guaraníes, bonos corporativos y fondos mutuos, los cuales sufrieron un incremento importante llegando las inversiones a Gs. 31.800.000.000.- Incrementándose con el periodo anterior en un 25%.

Todos estos números acompañado por una profesionalización de la organización nos llevó a mantener nuestra calificación de riesgo en A- (estable) y con tendencia a mejorar en próximos periodos.

Con la idea seguir con el crecimiento seguimos con la asesoría organizacional de la escuela de negocios Fundación Don Cabral de Brasil quienes nos trazan un camino interesante hacia el fortalecimiento de la empresa.

Continuamos con el proceso de capacitación al personal que es un valor fundamental para la valoración de la compañía, esta formación la hicimos en el ámbito local, pero estimamos que durante el próximo periodo ya realizaremos también las mismas en el ámbito internacional para que puedan adquirir experiencia y conocimiento para traducirlo en beneficios para la compañía y para la persona.

La estructura de la compañía y el crecimiento constante que se da en la misma nos llevaron a tener que hacer ciertas inversiones en infraestructura ampliaciones de oficinas solicitadas al propietario del inmueble de casa central para el mejor desenvolvimiento de los funcionarios y así mejorar la productividad y sus comodidades.

Como hecho resaltante podemos mencionar la inauguración de la primera sucursal metropolitana de la compañía, la misma se encuentra en el Shopping Plaza Madero de la ciudad de Luque, en la cual tenemos todos los servicios que puedan necesitar nuestros asegurados, la idea de esta sucursal es estar cerca de los clientes y de fidelizar a los mismos con la buena atención que caracteriza a nuestros funcionarios.

El plan de expansión trazado podrá en base a esta experiencia de esta sucursal acelerar el crecimiento de sucursales en la zona metropolitana y ciudades cercanas a Asuncion tales como Mariano Roque Alonso, San Lorenzo o Ypane, apuntando a que los clientes se sientan apoyados y que Royal este cerca de ellos para sus gestiones con la compañía.

Agradecemos a los accionistas su apoyo en este periodo y esperamos seguir contando con el compromiso de crecimiento y desarrollo demostrado a lo largo de los años,

Atentamente,

**Cesar Marsal**  
**Director – Presidente**